

Αθήνα 09/11/2009

ΠΡΟΣ: ΒΗΜΑ ΜΕΛΩΝ ΣΑΤΕ

ΘΕΜΑ: ΣΧΟΛΙΑΣΜΟΣ ΑΠΟΨΕΩΝ ΜΕΛΩΝ ΓΙΑ ΤΟ ΣΥΣΤΗΜΑ ΑΝΑΘΕΣΗΣ ΕΡΓΩΝ

Για την πρόταση της εταιρείας ΔΗΜ-ΕΡ Α.Ε. έχουμε να πούμε τα εξής:

A) Η θεσμοθέτηση αντικειμενικών κριτηρίων προκειμένου να γίνει προεπιλογή του 50% (ή 60% ή 70%) των θεωρητικά καλύτερων εταιρειών, θα έχει ως αποτέλεσμα τον μόνιμο αποκλεισμό των ασθενέστερων εταιρειών και κατά συνέπεια το «λουκέτο» για τις εταιρείες αυτές. Το θέμα βέβαια αυτό δεν αφορά το θεσμικό πλαίσιο ανάθεσης των έργων αλλά το ΜΕΕΠ για το οποίο συμφωνούμε να μπουν αυστηρότερα κριτήρια στην έκδοση των εργοληπτικών πτυχίων.

B) Ακόμη και να προεπιλεγούν, με βάση τα κριτήρια που προτείνονται, οι υγιείς εταιρείες δεν διασφαλίζεται το ότι θα μειωθούν οι εκπτώσεις.

Για την πρόταση της εταιρείας ΕΛΕΚΤΡΟΜΕΚ Α.Ε. έχουμε να πούμε τα εξής:

A) Την διαδικασία των διαβουλεύσεων την θεωρούμε μη ρεαλιστική λόγω του ότι ερωτήματα μπορούν να υποβληθούν και σήμερα, αλλά όπως γνωρίζουμε όλοι καμία εταιρία δεν το κάνει.

B) Η πληρότητα των μελετών αποτελεί ένα διαχρονικό αίτημα του κλάδου το οποίο υποτίθεται ότι αντιμετώπιζε και ο νόμος Σουφλιά, χωρίς όμως να δοθεί λύση. Δυστυχώς όμως δεν αντιμετωπίζει το πρόβλημα των υπερβολικών εκπτώσεων. Όλοι έχουμε προσωπική εμπειρία όπου πλήρεις μελέτες έχουν λάβει υπερβολικές εκπτώσεις.

Γ) Η υποχρεωτική αγορά της πλήρους μελέτης των τευχών δημοπράτησης δεν έχει να προσφέρει κάτι παραπάνω στο πρόβλημα πέραν των επιπλέον εξόδων για τις

εταιρείες (έξοδα που θα ήταν ελάχιστα αν τα τεύχη δημοπράτησης συμπεριλαμβάνονταν όλα σε ένα CD)

Δ) Η ελεύθερη συμπλήρωση τιμολογίου η οποία υπάρχει και σήμερα δεν αντιμετωπίζει το πρόβλημα των υπερβολικών εκπτώσεων. Το μόνο που προσθέτει είναι κόπο και χρόνο για τη συμπλήρωση της προσφοράς.

Ε) Για τη δημοπράτηση έργων απαραίτητη προϋπόθεση είναι η πληρότητα και αρτιότητα των μελετών. Έχουμε δει όμως και σε Υπηρεσίες, όπου κατά κανόνα οι μελέτες τους είναι πλήρεις και δημοπρατούνται με κατ' αποκοπή τίμημα (π.χ. ΟΣΚ), οι εκπτώσεις να πηγαίνουν στα ύψη με αποτέλεσμα να υπογράφονται συμβάσεις κάτω του κόστους, πράγμα απαράδεκτο.

ΣΤ) Για το θέμα των γενικών εξόδων του έργου το βλέπουμε θετικά

Ζ) Τέλος οι αυξημένες εγγυητικές, όπως είναι γνωστό, δεν έδωσαν λύση στο πρόβλημα των υπερβολικών εκπτώσεων.

Συνοψίζοντας πιστεύουμε, ότι και να εφαρμοστεί, από τις προτάσεις των συναδέλφων, δεν μπορεί να δώσει λύση στο πρόβλημα των μεγάλων εκπτώσεων.

Για την ΗΡΩΝ ΑΤΕ

Παναγιώτης Μαυροδάκος
Διευθύνων Σύμβουλος