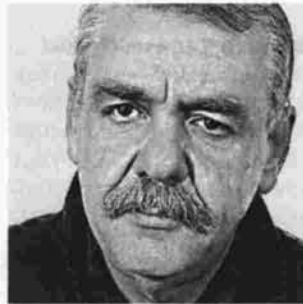


**[εκδήλωση] Για το μέλλον των τεχνικών εταιρειών
Μονόδρομος η εξωστρέφεια**

Μόνο εάν αντιμετωπιστούν υπό διαφορετική οπτική μία σειρά θεμάτων εντός συνόρων, θα μπορέσουν να βγουν οι ελληνικές κατασκευαστικές εταιρείες με αξιώσεις εκτός συνόρων, τόνισε ο πρόεδρος του Συνδέσμου Ανωνύμων Τεχνικών Εταιρειών (ΣΑΤΕ), Γιώργος Βλάχος, από το βήμα της εκδήλωσης που διοργάνωσαν στη Θεσσαλονίκη ο ΣΕΒΕ, ο ΣΑΤΕ και ο ΣΕΓΜ, για την εξωστρέφεια των ελληνικών τεχνικών εταιρειών σε Μεσόγειο, Μέση Ανατολή και ΝΑ Ευρώπη.

Πρώτο θέμα που έθεσε ο κ. Βλάχος είναι η δυσπιστία των διεθνών αγορών έναντι των εγγυητικών επιστολών των ελληνικών τραπεζών, ενώ έμφαση έδωσε επίσης στην ανάγκη εναρμόνισης της χώρας μας με τα ευρωπαϊκά πρότυπα στις προδιαγραφές δημοσίων και ιδιωτικών έργων και στα πολύ υψηλά επι-



**Ο πρόεδρος του ΣΑΤΕ,
Γιώργος Βλάχος.**

τόκια δανεισμού των ελληνικών επιχειρήσεων (11% έναντι λ.χ. 3% στην Κορέα).

Ο γ.γ. Δημοσίων Έργων κ. Σιμόπουλος εξέφρασε την άποψη ότι οι ελληνικές τεχνικές εταιρείες πρέπει να ξαναβγούν στην αγορά των Βαλκανίων σε έργα εξασφαλισμένης χρηματοδότησης.

[SID:7465834]

ΣΑΤΕ

Αναζητούν έργα στο εξωτερικό

Σήμα κινδύνου για τον κλάδο των κατασκευών εξέπεμψε ο πρόεδρος του Συνδέσμου Ανωνύμων Τεχνικών Εταιρειών (ΣΑΤΕ) Γιώργος Βλάχος, σε εκδήλωση που πραγματοποιήθηκε χθες στη Θεσσαλονίκη. Όπως επισήμανε ο πρόεδρος του ΣΑΤΕ, ο κλάδος των κατασκευών, με 100.000 διπλωματούχους μηχανικούς, 50.000 τεχνολόγους μηχανικούς και 300 επιχειρήσεις στον ευρύτερο χώρο των κατασκευών, δεν έχει άλλη προοπτική από το να στραφεί στο εξωτερικό.

«Τα προβλήματα του κλάδου είναι τεράστια», τόνισε ο κ. Βλάχος και πρόσθεσε ότι «οι εταιρείες δεν μπορούν να εξασφαλίσουν εγγυητικές επιστολές από τις τράπεζες, πληρώνουν επιτόκια 11% στα δάνεια, όταν στην Κορέα είναι 3% και η Ελλάδα δεν έχει εναρμονιστεί ακόμη με τις ευρωπαϊκές προδιαγραφές, τόσο στα ιδιωτικά, όσο και στα δημόσια έργα».

ΤΑ ΣΥΜΠΕΡΑΣΜΑΤΑ ΗΜΕΡΙΔΑΣ ΠΟΥ ΠΡΑΓΜΑΤΟΠΟΙΗΘΗΚΕ ΣΤΗ ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗ

Η εξωστρέφεια τεχνικών εταιρειών να γίνει σταθερός στόχος της χώρας

Η εξοδος εκτός Ελλάδος για τις τεχνικές εταιρείες και τους μηχανικούς δεν μπορεί να έχει περιστασιακό αλλά μόνιμο προσανατολισμό, να βασίζεται σε έναν στρατηγικό σχεδιασμό και να στηρίζεται αποφασιστικά από το κράτος. Αυτό ήταν το συμπέρασμα που προέκυψε κατά την ημερίδα που πραγματοποιήθηκε στη Θεσσαλονίκη, με θέμα «Τεχνικές εταιρείες - όχημα εξωστρέφειας για τη λεκάνη της Μεσογείου, τη Μέση Ανατολή και τη Ν.Α. Ευρώπη» και συνδιοργανώθηκε από τον ΣΕΒΕ, τον Πανελλήνιο Σύνδεσμο Τεχνικών Εταιρειών (ΣΑΤΕ) και τον Σύνδεσμο Ελληνικών Γραφείων Μελετών (ΣΕΓΜ) με τη συνεργασία των γραφείων της αν. γενικής γραμματέως ΔΟΣ & ΑΣ του υπουργείου Εξωτερικών κυρίας Μάγδας Καρακόλη και του γγ Δημοσίων Έργων του υπουργείου Ανάπτυξης κ. Στράτου Σιμόπουλου. Όπως τονίστηκε, «ο κατασκευαστικός είναι ένας δυναμικός κλάδος της οικονομίας μας, έχει την ικανότητα να διεκδικεί στις διεθνείς αγορές, ιδίως στα κράτη της Μεσογείου, των Βαλκανίων, της Μέσης Ανατολής, της Αραβικής Χερσονήσου και να γίνεται γέφυρα για τις εξαγωγές από χιλιάδες ελληνικές επιχειρήσεις (βιομηχανικές, βιοτεχνικές και εμπορικές) με άμεση και έμμεση σχέση στην κατασκευή δημοσίων και ιδιωτικών έργων».

Ο πρόεδρος του ΣΑΤΕ κ. Γ. Βλάχος τόνισε «ότι ο κλάδος των ελληνικών κατασκευών, με 100.000 διπλωματούχους μη-

χανικούς, 50.000 τεχνολόγους μηχανικούς και 300.000 επιχειρήσεις στον ευρύτερο χώρο των κατασκευών και των δομικών υλικών δεν έχει άλλη προοπτική από το να στραφεί στο εξωτερικό».

Γι' αυτό ζήτησε «να εφαρμοστούν άμεσα και στη χώρα μας όλες οι προδιαγραφές και οι κανονισμοί που ισχύουν στα ευρωπαϊκά, αλλά και τα άλλα κράτη, στην ανάθεση και εκτέλεση των δημοσίων και ιδιωτικών έργων». Επιπροσθέτως, είπε, «θα πρέπει να στηριχτεί η προσπάθεια εξόδου από την πολιτική ηγεσία, κάτι που - όπως διαπιστώνουμε - γίνεται από τις ηγεσίες όλων των κρατών σε κάθε περίπτωση και με συστηματικό τρόπο. Χρειάζεται ακόμη να ξεπεραστούν τα προβλήματα της γραφειοκρατίας και να επιλυθεί ένα σοβαρό πρόβλημα, όπως είναι αυτό των εγγυητικών επιστολών,

καθώς δεν γίνονται δεκτές εκτός Ελλάδας οι εγγυητικές ελληνικών τραπεζών».

Η αναπληρώτρια γγ ΔΟΣ & ΑΣ κυρία Μάγδα Καρακόλη υποστήριξε ότι για την εξωστρέφεια των τεχνικών εταιρειών χρειάζεται η συνδρομή και συνύπαρξη πολλών δράσεων και οπωσδήποτε «η ύπαρξη μίας εθνικής στρατηγικής εξωστρέφειας».

Ο γγ Δημοσίων Έργων κ. Σιμόπουλος τόνισε ότι «η γγ σε συνεργασία με το ΤΕΕ

θα συμβάλλουν στη δημιουργία μίας τράπεζας δεδομένων όπου θα καταγράφονται τόσο οι κατασκευαστικές επιχειρήσεις όσο και οι μηχανικοί που δραστηριοποιούνται στο εξωτερικό, ώστε να μπορούν οι ενδιαφερόμενοι να έρχονται σε επαφή μαζί τους».

Ο πρόεδρος του ΣΕΒΕ κ. Δημήτρης Λακασός, επέμεινε ότι «οι τεχνικές εταιρείες μπορούν και πρέπει να γίνουν "όχημα" για αύξηση των εξαγωγών, οπωσδήποτε των οικοδομικών υλικών, ενός κλάδου που δέχθηκε ισχυρό κτύπημα εξαιτίας της οικονομικής κρίσης, κυρίως λόγω της κατάρρευσης της οικοδομικής δραστηριότητας».

Όπως υπογράμμισε,

«οι εξαγωγές δομικών υλικών αντιπροσωπεύουν το 1/4 των συνολικών ελληνικών εξαγωγών (3,9 δισ. ευρώ το 2012), κάτι που συνιστά απόδειξη ότι είναι ανταγωνιστικές στις διεθνείς αγορές».

Στα προβλήματα που αντιμετωπίζουν αναφέρθηκαν εκπρόσωποι εταιρειών όπως η Τέρνα 7ης τάξης με έργα στα Βαλκάνια, αλλά και τα Εμιράτα, από την 6η ο κ. Δημήτριος Κωνσταντινίδης, ο πρόεδρος και διευθύνων σύμβουλος της Χριστόφορος Δ. Κωνσταντινίδης ΑΕ με έργα στην Ιορδανία, στην Τουρκία, στην Υεμένη, στην Κύπρο και το Ισραήλ, από την 4η ο διευθύνων σύμβουλος της Εργασίες Τεχνική ΑΕ κ. Κωνσταντίνος Παπαϊωάννου με έργα στα Βαλκάνια, στην Κύπρο και την Τουρκία, από την 4η η

ΕΒΟΣ ΑΤΤΕΕ με έργα στα Σκόπια και από τη 2η η κυρία Βασιλική Μπαλιάκα, η οποία ηγείται ατομικής επιχείρησης, με έργα στην Αίγυπτο.



Η έξοδος εκτός Ελλάδος για τις τεχνικές εταιρείες και τους μηχανικούς δεν μπορεί να έχει περιστασιακό, αλλά μόνιμο προσανατολισμό, να βασίζεται σε έναν στρατηγικό σχεδιασμό και να στηρίζεται αποφασιστικά από το κράτος. Αυτό ήταν το συμπέρασμα που κυριάρχησε κατά την ημερίδα η οποία πραγματοποιήθηκε στη Θεσσαλονίκη, με θέμα «Τεχνικές Εταιρείες - όχημα εξωστρέφειας για τη λεκάνη της Μεσογείου, τη Μέση Ανατολή και τη ΝΑ Ευρώπη» και συνδιοργανώθηκε από τον Σύνδεσμο Εξαγωγέων Βορείου Ελλάδας (ΣΕΒΕ), τον Πανελλήνιο Σύνδεσμο Τεχνικών Εταιρειών (ΣΑΤΕ) και τον Σύνδεσμο Ελληνικών Γραφείων Μελετών (ΣΕΓΜ).

Ευκαιρίες διεξόδου στις διεθνείς αγορές για τον κατασκευαστικό τομέα

Η έξοδος εκτός Ελλάδος για τις τεχνικές εταιρείες και τους μηχανικούς, δεν μπορεί να έχει περιστασιακό, αλλά μόνιμο προσανατολισμό, να βασίζεται σε ένα στρατηγικό σχεδιασμό και να στηρίζεται αποφασιστικά από το κράτος.

Αυτό ήταν το συμπέρασμα που κυριάρχησε κατά την ημερίδα που πραγματοποιήθηκε στη Θεσσαλονίκη, με θέμα «Τεχνικές Εταιρείες - όχημα εξωστρέφειας για τη λεκάνη της Μεσογείου, τη Μέση Ανατολή και τη ΝΑ Ευρώπη» και συνδιοργανώθηκε από τον Σύνδεσμο Εξαγωγέων Βορείου Ελλάδας (ΣΕΒΕ), τον Πανελλήνιο Σύνδεσμο Τεχνικών Εταιρειών (ΣΑΤΕ) και τον Σύνδεσμο Ελληνικών Γραφείων Μελετών (ΣΕΓΜ) με τη συνεργασία των Γραφείων της Αν. Γενικής Γραμματείας ΔΟΣ & ΑΣ του Υπουργείου Εξωτερικών Μάγδας Καρακόλη και του Γενικού Γραμματέα Δημοσίων Έργων του Υπουργείου Ανάπτυξης, Ανταγωνιστικότητας, Υποδομών, Μεταφορών και Δικτύων Στράτος Σιμόπουλος.

Όπως τονίστηκε, ο κατασκευαστικός είναι ένας δυναμικός κλάδος της οικονομίας μας, έχει την ικανότητα να διεξοδύσει στις διεθνείς αγορές, ιδίως στα κράτη της Μεσογείου, των Βαλκανίων, της Μέσης Ανατολής, της Αραβικής Χερσονήσου και να γίνει γέφυρα για τις εξαγωγές από χιλιάδες ελληνικές επιχειρήσεις (βιομηχανικές, βιοτεχνικές και εμπορικές) με άμεση και έμμεση σχέση στην κατασκευή δημόσιων και ιδιωτικών έργων.



Για το σκοπό αυτό χρειάζεται η συνδρομή και συνύπαρξη πολλών δράσεων, οπωσδήποτε «η ύπαρξη μιας εθνικής στρατηγικής εξωστρέφειας» υπογράμμισε η αναπληρώτρια Γενική Γραμματέας ΔΟΣ & ΑΣ του υπουργείου Εξωτερικών Μάγδα Καρακόλη.

Οι τεχνικές εταιρείες μπορούν να γίνουν πρεσβευτές της Ελλάδας σε πολλές χώρες, να ανοίξουν δρόμο για διεύρυνση των εξαγωγών πολλών προϊόντων, όπως τα δομικά υλικά και ο εξοπλισμός, αλλά αυτό θα πρέπει να γίνει με οργάνωση και κατά συστηματικό τρόπο, είπε ο Γ.Γ. Δημοσίων Έργων Στράτος Σιμόπουλος. Για το σκοπό αυτό, όπως είπε, οι Οικονομικοί Ακόλουθοι θα πρέπει να

ενταχθούν στο δυναμικό του υπουργείου Ανάπτυξης, για καλύτερη παρακολούθηση όσων συμβαίνουν στις διεθνείς αγορές. Μάλιστα σε συνεργασία με το Τεχνικό Επιμελητήριο, η Γενική Γραμματεία Δημοσίων Έργων θα συμβάλλει στην δημιουργία μιας Τράπεζας Δεδομένων όπου θα καταγράφονται τόσο οι κατασκευαστικές επιχειρήσεις, όσο και οι μηχανικοί που δραστηριοποιούνται στο εξωτερικό, ώστε να μπορούν να ενδιαφερόμενοι να έρχονται σε επαφή μαζί τους.

Ο πρόεδρος του ΣΕΒΕ Δημήτρης Λακασάς, επέμεινε ότι οι τεχνικές εταιρείες μπορούν και πρέπει να γίνουν «όχημα» για αύξηση των εξαγωγών, οπωσδήποτε των

οικοδομικών υλικών, ενός κλάδου που δέχθηκε ισχυρό κτύπημα εξαιτίας της οικονομικής κρίσης, κυρίως λόγω της κατάρρευσης της οικοδομικής δραστηριότητας. Άλλωστε, όπως υπογράμμισε, οι εξαγωγές δομικών υλικών αντιπροσωπεύουν το 1/4 των συνολικών ελληνικών εξαγωγών (3,9 δισ. ευρώ το 2012), κάτι που συνιστά απόδειξη ότι είναι ανταγωνιστικά στις διεθνείς αγορές.

Οι αριθμοί, τόσο των διπλωματούχων μηχανικών και των πτυχιούχων ΤΕΙ, όσο και των τεχνικών εταιρειών στη χώρα μας, επιβάλλουν την εξωστρέφεια, τόνισε ο πρόεδρος του ΣΑΤΕ Γιώργος Βλάχος. Ζήτησε να εφαρμοστούν άμεσα και στη χώρα μας όλες οι προδιαγραφές και οι κανονισμοί που ισχύουν στα ευρωπαϊκά, αλλά και τα άλλα κράτη, στην ανάθεση και εκτέλεση των δημοσίων και ιδιωτικών έργων.

Την ανάγκη εναρμόνισης με τις ευρωπαϊκές προβλέψεις και κανονισμούς επεσήμανε και ο εκπρόσωπος του ΣΕΓΜ Θ. Δεληγιαννίδης.

Η εμπειρία της «εξόδου»

Ιδιαίτερα ενδιαφέρουσες για το πλήθος που συμμετείχε στην Ημερίδα (πάνω από 250 άτομα, εκπρόσωποι τεχνικών εταιρειών, αλλά και επιχειρήσεων παραγωγής δομικών υλικών, εξοπλισμού και τεχνολογίας) ήταν οι ομιλίες εκπροσώπων τεχνικών εταιρειών που δραστηριοποιούνται στο εξωτερικό, καθώς από τη μια έδωσαν το πλαίσιο μέσα στο οποίο εργάζονται και τις προοπτικές που σήμερα υπάρχουν, από την άλλη, με πολύ συγκεκριμένο τρόπο, παρουσίασαν τα προβλήματα που

συναντά αυτή η έξοδος, πολλά από τα οποία οφείλονται στην ελληνική γραφειοκρατία.

Οι ομιλητές εκπροσώπησαν εταιρείες όλων των τάξεων: από την 7η ο Εμμανουήλ Βράιλας, μέλος του Δ.Σ. της «ΤΕΡΝΑ Α.Ε.», με έργα στα Βαλκάνια, αλλά και τα Εμιράτα, από την 6η ο Δημήτριος Κωνσταντινίδης, πρόεδρος και διευθύνων σύμβουλος της «ΧΡΙΣΤΟΦΟΡΟΣ Δ. ΚΩΝΣΤΑΝΤΙΝΙΔΗΣ ΑΕ» με έργα στην Ιορδανία, Τουρκία, Υεμένη, Κύπρο και Ισραήλ, από την 4η ο Κωνσταντίνος Παπαϊωάννου, διευθύνων σύμβουλος της «ΕΡΓΑΣΙΣ ΤΕΧΝΙΚΗ ΑΕ», με έργα στα Βαλκάνια, την Κύπρο και Τουρκία, επίσης από την 4η ο Κωνσταντίνος Ζήκος, εκπρόσωπος της «ΕΒΟΞ ΑΙΤΤΕΕ», με έργα στα Σκόπια και από τη 2η η Βασιλική Μπαλιάνη, η οποία ηγείται ατομικής επιχείρησης, με έργα στην Αίγυπτο.

Από τις ομιλίες έγινε φανερό ότι οι δυνατότητες εξόδου δεν περιορίζονται μόνο στις μεγάλες τεχνικές εταιρείες -οι οποίες στο σύνολό τους δραστηριοποιούνται σε έργα του εξωτερικού- αλλά αφορούν και τις μικρότερες του κλάδου, από τις οποίες σημαντικός, επίσης, αριθμός δραστηριοποιείται στο εξωτερικό.

Παράλληλα, οι εισηγητές τόνισαν ότι λόγω των σημερινών οικονομικών συνθηκών της χώρας μας και της αδυναμίας των ελληνικών τραπεζών διακινδυνεύεται η συνέχιση και η ανάπτυξη της εξωστρέφειας των τεχνικών εταιρειών, ζήτησαν την έμπρακτη στήριξη της Πολιτείας στην σημερινή δύσκολη συγκυρία και επεσήμαναν ότι απαιτείται η άμεση υιοθέτηση συγκεκριμένων μέτρων.